



Агентство
инвестиционного
развития
Новосибирской области

НАВИГАТОР ПО ИНСТРУМЕНТАМ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

! На территории Новосибирской области



С пожеланиями стабильности
и процветания,

Александр Зырянов
Генеральный директор АО «АИР»

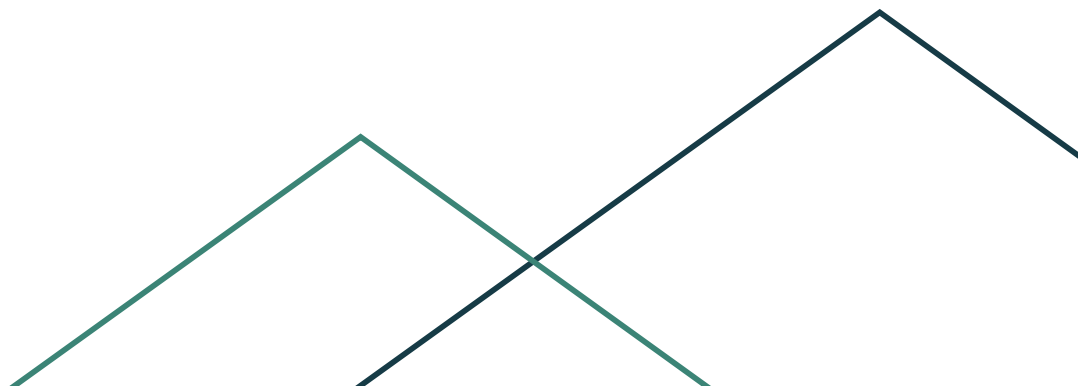
Уважаемые предприниматели!

Каждый из вас, начиная или развивая свой бизнес, сталкивался с вопросами — на какие средства приобрести оборудование, построить объект, провести НИОКР, подготовить продукцию или услуги к выводу на новые рынки. Зачастую ответы на эти вопросы связаны не только с внутренними ресурсами компании, но и с внешними возможностями.

Есть крылатая фраза: «Кто владеет информацией, тот владеет миром», с каждым днем она становится все более актуальной. Но сколько времени и усилий вам потребуется, чтобы собрать необходимые сведения о вариантах получения финансовой поддержки?

Агентство инвестиционного развития Новосибирской области решило проанализировать существующие инструменты, выявить наиболее востребованные и эффективные, классифицировать их с точки зрения применения для разных направлений бизнеса и этапов его развития. Результатом этой работы стал «Навигатор по инструментам финансовой поддержки бизнеса», который вы сейчас держите в руках.

Надеемся, что среди инструментов, описанных в Навигаторе, обязательно найдутся те, которые помогут решить важные для вашего бизнеса вопросы и выведут его на новый уровень развития.





Финансирование
проектов
по созданию,
расширению
и модернизации
предприятий

Институты развития

Кредитование

Лизинг

Рынок ценных бумаг

01

Финансирование проектов
в сфере инноваций

Акселерационные программы

Грантовая поддержка

Бизнес-ангелы

Венчурные фонды

Корпоративные фонды

02

Финансирование
проектов
в области
инфраструктуры
и проектов,
реализуемых
по механизму ГЧП

03



Финансирование проектов
в социальной сфере

04

Гарантийная поддержка
бизнеса

05

Инструменты продвижения
проектов, продукции
и услуг

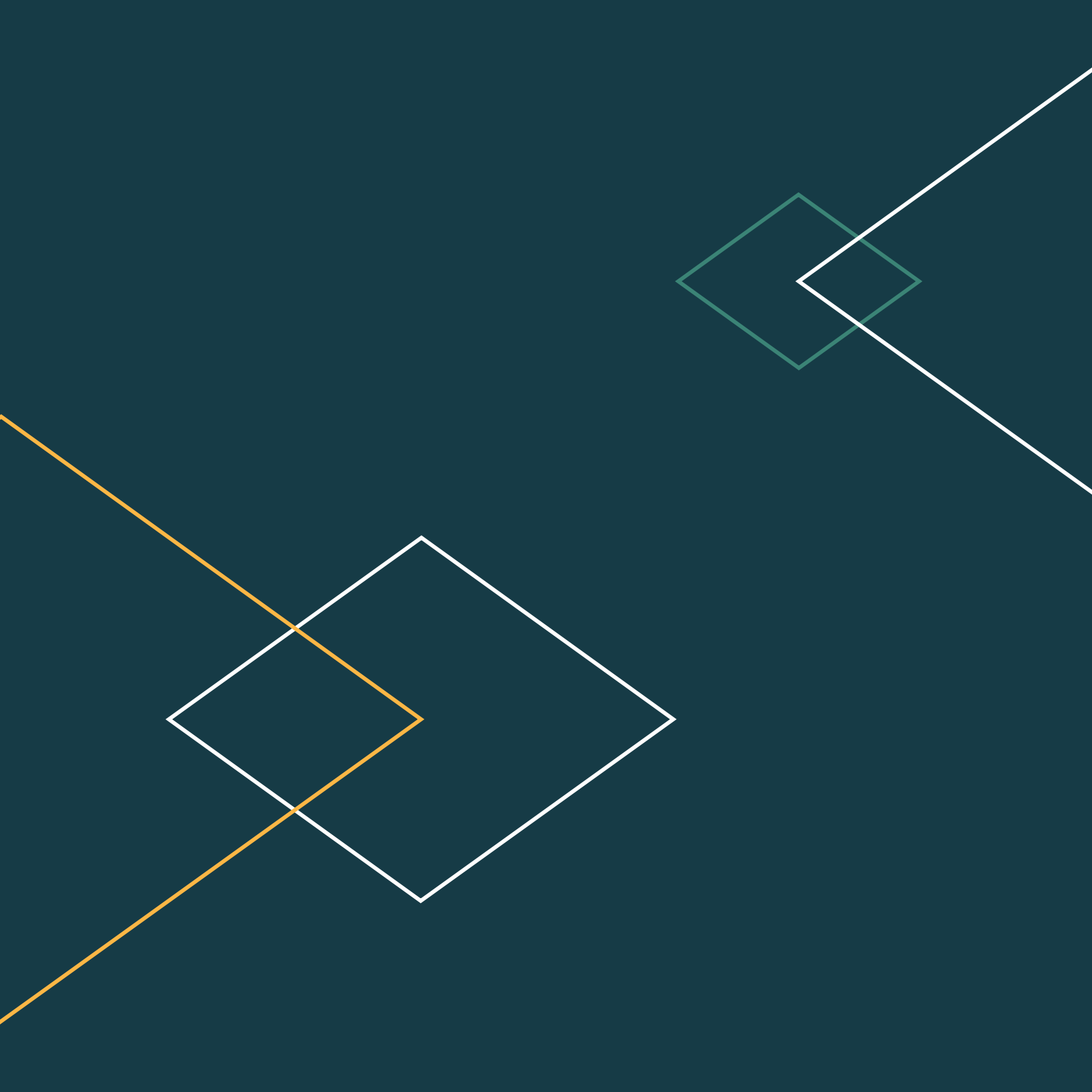
06





01

Финансирование проектов
по созданию, расширению
и модернизации предприятий



01

Финансирование проектов по созданию, расширению и модернизации предприятий

Институты развития 8

Фонд микрофинансирования Новосибирской области	8
Фонд развития промышленности	10
МОНОГОРОДА.РФ	12
ВЭБ.РФ	14
Российский фонд прямых инвестиций	16
Российский экспортный центр	18

Кредитование 21

Программа льготного кредитования в сфере АПК	21
Программа льготного кредитования МСП	22

Лизинг 24

Программа льготного лизинга Корпорации МСП	24
Росагролизинг	26
Программа «Лизинговые проекты» Фонда развития промышленности	27

Рынок ценных бумаг 28

Корпоративные облигации	28
Специализированная секция «Сектор роста»	29

Институты развития

МКК ФОНД МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Учреждён Минпромторгом Новосибирской области. Фонд предоставляет микрозаймы субъектам малого и среднего предпринимательства Новосибирской области.

сумма займа	срок займа	процентная ставка
от 30 тысяч до 5 млн руб.	от 3 до 36 месяцев	от 2,12 до 4,25% годовых*

Направления целевого использования займа:

			
приобретение, ремонт, реконструкция недвижимости для бизнеса	приобретение современного оборудования	покупка коммерческого автотранспорта или спецтехники	приобретение программного обеспечения, лицензии и т.д.
			
пополнение оборотных средств	оплата обучения сотрудников	оплата материалов, сырья	

Требования к заёмщику:

- отнесение к субъектам МСП (включен в Единый реестр МСП)
- регистрация и ведение деятельности на территории Новосибирской области
- наличие залога (автотранспорт, спецтехника, коммерческая недвижимость, поручительства физических и юридических лиц, гарантии)
- отсутствие задолженности во внебюджетные фонды и перед работниками по заработной плате**

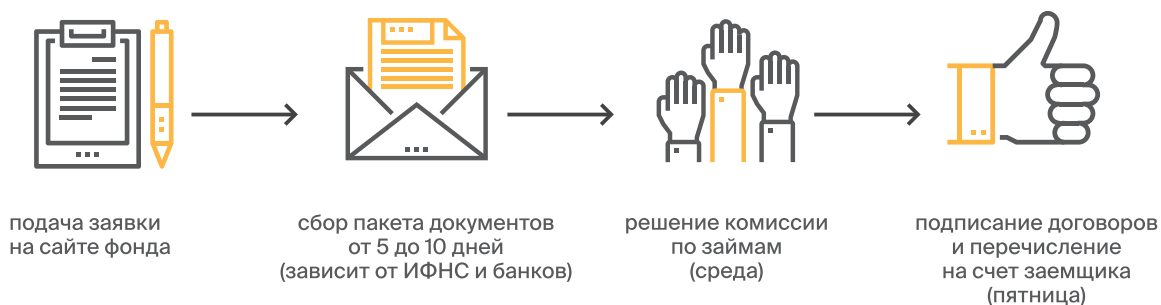
* По состоянию на октябрь 2020 года. Рассчитывается на основании ключевой ставки Банка России.

** На период действия повышенной готовности или режима чрезвычайной ситуации на территории НСО допускается задолженность в бюджет и внебюджетные фонды до 50 тыс. руб. и по зарплате до трёх месяцев

Микрозаймы недоступны следующим категориям бизнеса:

-  адвокатура и нотариат
-  кредитные, страховые общества, инвесткомпании, ПИФ, ломбарды, участники рынка ценных бумаг
-  игровой бизнес
-  производство и реализация подакцизных товаров***
-  добыча и реализация полезных ископаемых (за исключением общераспространённых)

Процедура и сроки получения займа:



За 2010–2020 годы выдано **более 3300** займов на общую сумму **3,8 млрд руб.**

*** На период действия повышенной готовности или режима чрезвычайной ситуации на территории НСО возможно финансирование субъектов МСП, которые занимаются производством и реализацией подакцизных товаров, в случае если этот вид деятельности не является основным

Институты развития

ФОНД РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Фонд предоставляет компаниям льготные займы для финансирования проектов, направленных на разработку высокотехнологичной продукции, техническое перевооружение и создание конкурентоспособных производств на базе наилучших доступных технологий.

Приоритетные отрасли*:



машиностроение



медбиофарма



электрическое
оборудование



легкая
промышленность



химия



металлообработка



лесная промышленность

Средства займа нельзя использовать на:



строительство и капремонт зданий/сооружений



проведение НИР



приобретение недвижимого имущества



производство продукции военного назначения



рефинансирование заёмных средств и уплату процентов по кредитам



оборотные средства

* С полным перечнем приоритетных видов деятельности, финансируемых ФРП, можно ознакомиться на сайте фонда

Программа	Сумма займа млн руб.	Процентная ставка	Срок займа	Софинансирование со стороны заявителя, частных инвесторов, банков
Проекты развития	5–500	5% базовая ставка 3% базовая ставка первые 3 года при банковской гарантии 1% — при экспорте ≥50% продукции от суммы займа в год -2% от базовой ставки при покупке российского оборудования	до 5 лет	≥50% бюджета проекта, в т.ч. не менее 15% суммы займа за счёт собственных средств
Станкостроение	50–500	1% первые 3 года 5% на оставшийся срок	до 7 лет	≥20% бюджета проекта
Комплектующие изделия	10–500		до 5 лет	
Конверсия	80–750			
Лизинговые проекты	5–500	1% — для обрабатывающих производств 5% — для других лизинговых проектов	до 5 лет	≥55% стоимости оборудования
Цифровизация промышленности	20–500	1% с софтом РФ/ системным интегратором РФ 5% в остальных случаях		≥20% бюджета проекта
Производительность труда	50–300	1%		до 2 лет
Маркировка лекарств	5–50			
Противоэпидемические проекты	50-500			

Процедура рассмотрения проекта:



Институты развития

МОНОГОРОДА.РФ

Фонд предоставляет денежные средства в форме займа для реализации инвестиционных проектов на территории моногородов (в Новосибирской области – р. п. Линёво и р. п. Горный).

Условия финансирования:

Размер финансирования	5–250 млн руб.	250–1 000 млн руб.
Срок финансирования	до 15 лет	
Процентная ставка	0%	5%
Доля участия фонда	≤ 80% бюджета проекта	
Участие собственными средствами инициатора проекта	≥20% бюджета проекта	
Отсрочка по выплате займа	до 3 лет	
Целевое назначение финансирования	капитальные вложения по проекту	
Обеспечение	безотзывная банковская гарантия, гарантия АО «Корпорация МСП» или ВЭБ.РФ, поручительство Гарантийного фонда НСО	стандартные виды обеспечения

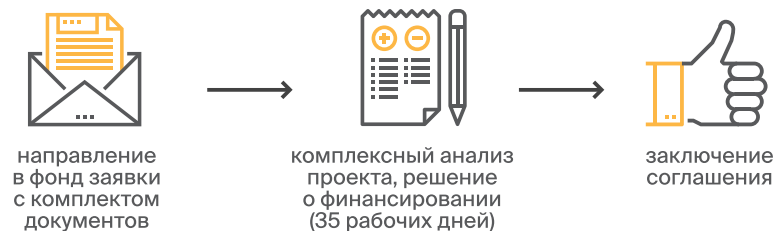
Требования к проекту и инициатору (заёмщику):

- инициатор — ИП или юридическое лицо, резидент РФ
- отсутствие просроченной задолженности перед бюджетом и фондами
- ограничения по взаимодействию с градообразующим предприятием в рамках проекта
- обязательства инициатора осуществить инвестиции и создать новые рабочие места

Процедура получения займа до 250 млн руб.:



Процедура получения займа свыше 250 млн руб.:



Институты развития

ВЭБ.РФ

ВЭБ.РФ предоставляет компаниям финансирование на реализацию проектов в сфере промышленности высоких переделов в двух форматах:

- среднесрочное (от 1 года до 3 лет) и долгосрочное (более 3 лет) финансирование на возвратной основе
- участие в капитале коммерческой организации (не более 10 лет)

Приоритетные направления реализации проектов:



Требования к заёмщику:

- общая стоимость проекта — свыше 1 млрд рублей
- минимальный совокупный размер участия ВЭБ.РФ — 500 млн рублей
- срок окупаемости проекта — более 1 года
- соответствие направлений инвестиций или отрасли проекта Стратегии и Меморандуму банка
- безубыточность проекта

Процедура получения займа:



вэб.рф



Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ)

Суверенный инвестиционный фонд Российской Федерации с зарезервированным капиталом \$10 млрд под управлением. Во всех сделках РФПИ выступает соинвестором вместе с крупнейшими международными инвесторами, играя роль катализатора в привлечении прямых иностранных инвестиций в Россию.

За время работы РФПИ инвестировал в российскую экономику более 1,7 трлн рублей, из них более 170 млрд рублей – средства РФПИ и 1,6 трлн рублей – средства партнеров.

Портрет получателя финансирования:

Лидирующие и перспективные российские компании

Требования к заёмщику:

- наличие бизнес-плана, в т. ч. плана использования инвестиций
- наличие предпроектной проработки при необходимости строительства
- экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска
- наличие собственных средств в структуре финансирования проекта
- приемлемый уровень долговой нагрузки
- наличие адекватных гарантий возврата инвестиций РФПИ
- история существования бизнеса от 3 лет (не применяется к проектам, реализуемым «с нуля»)
- целевой размер инвестиций РФПИ/РФПИ с партнерами в проект – от 1 млрд руб.

Возможные направления поддержки:

- участие РФПИ в акционерном капитале компании до 50%
- доступ к технологиям и лучшим практикам зарубежных стратегических инвесторов-партнёров РФПИ
- расширение возможностей по синдицированию финансирования
- выход на новые рынки

Процедура получения займа:



Институты развития

Группа компаний Российского экспортного центра (Группа РЭЦ)

Государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки.

В группу РЭЦ входят:

- АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ)
- АО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСАР)
- АО «Российский экспортно-импортный банк» (АО «РОСЭКСИМБАНК»/РЭБ)
- АНО «Школа экспорта»

Компании-клиенты:

Все экспортёры несырьевой продукции, товаров и услуг без отраслевых ограничений.

Возможные направления финансовой поддержки:

Направления финансирования	Ставка по кредитам	Обеспечение
предэкспортное финансирование		
постэкспортное финансирование (после поставки продукции на период ожидания поступления выручки по экспортным контрактам, предусматривающим отсрочку платежа)	3% годовых для экспортеров высокотехнологичной продукции (ВТП)* 10% годовых — если предмет экспорта не относится к ВТП	залог экспортной выручки поручительство собственника по коробочным продуктам для МСП без твёрдых залогов
финансирование иностранного покупателя		
экспортный факторинг (финансирование под уступку денежных требований)		

* Коды ТНВЭД определены в Приказе Минпромторга РФ № 1993 от 23.06.2017

Гарантийная поддержка:

- гарантия платежа/возврата авансового платежа/надлежащего исполнения обязательств
- гарантия в пользу налоговых органов
- тендерная гарантия

Страхование:

- страхование отсрочки/ краткосрочной дебиторской задолженности
- страхование кредита на пополнение оборотных средств по экспортным контрактам
- страхование подтвержденного аккредитива
- страхование экспортного факторинга
- страхование кредита покупателю
- страхование российских инвестиций за рубежом от политических рисков

Для получения поддержки компаниям необходимо обратиться в Территориальное управление РЭЦ в Новосибирске (Хаб «Сибирь и Урал»).



Кредитование

Программа льготного кредитования в сфере агропромышленного комплекса Куратор: Минсельхоз России

Предоставление краткосрочных или инвестиционных кредитов компаниям в сфере АПК по ставке до 5% годовых в одном из банков, уполномоченных Минсельхозом России.

Получатели:

- сельскохозяйственные товаропроизводители (кроме с/х кредитных потребительских кооперативов)
- организации и индивидуальные предприниматели, осуществляющие производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции

Направление использования должно соответствовать перечню видов деятельности, утверждённому Минсельхозом России.

Условия кредитования:

срок займа

краткосрочный — до 1 года
инвестиционный — от 2 до 15 лет

процентная ставка

от 1 до 5% годовых

Процедура:



Постановление Правительства РФ от 29 декабря 2016 г. № 1528
Приказ Минсельхоза России от 24 января 2017 г. №24

www.mcx.ru

Кредитование

Программа льготного кредитования малого и среднего бизнеса Куратор: Минэкономразвития России

В рамках программы предприниматели могут получить доступ к краткосрочным и инвестиционным кредитам по льготной ставке. Кредитные средства предоставляются через 90 уполномоченных банков.

Требования к заёмщику:

- является субъектом МСП (включен в Единый реестр МСП) или физическим лицом, применяющим специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход»
- осуществляет деятельность в одной или нескольких приоритетных отраслях
- отсутствует задолженность по налогам, сборам, зарплате
- отсутствуют просроченные платежи по кредитам
- предприятие не проходит процедуру банкротства

Приоритетные направления реализации проектов*:



сельское хозяйство



обрабатывающее производство



туризм



здравоохранение



образование



строительство



торговля**

* Полный перечень приоритетных направлений в Приложении 1 к ПП РФ от 30 декабря 2018 №1764

** Кредит предоставляется, если компания осуществляет деятельность на территории моногородов или если ей требуются средства на инвестиционные цели

Условия финансирования:

Цели кредитования	Инвестиционные цели	Пополнение оборотных средств	Рефинансирование кредита на инвестиционные цели	Развитие предпринимательской деятельности
Размер кредита	500 тыс.– 2 млрд руб.	500 тыс.– 500 млн руб.	в размере текущей задолженности по кредиту, но не более 2 млрд руб.	до 10 млн руб.
Срок кредита	до 10 лет	до 3 лет	до 10 лет	до 5 лет
Годовая процентная ставка	не более 8,5%***			не более 9,95%
Получатели поддержки	субъекты МСП, в т. ч. участвующие в региональной программе повышения производительности труда			микропредприятия физические лица, применяющие специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход"

Процедура получения финансирования:



подготовка и подача пакета документов в банк



анализ проекта и заявителя, оценка соответствия требованиям программы



согласование условий предоставления кредита



заключение договора, получение кредита

Постановление Правительства РФ от 30 декабря 2018 №1764

*** В связи со снижением ключевой ставки Банка России процентная ставка по программе в среднем составляет от 5 до 6,5% годовых (по состоянию на октябрь 2020 года)

www.economy.gov.ru

Программа льготного лизинга

Куратор: Корпорация МСП

В рамках программы оборудование предоставляется субъектам индивидуального и малого предпринимательства по ставке 6% (для отечественного оборудования) и 8% годовых (для иностранного оборудования).

Программа реализуется через сеть региональных лизинговых компаний:

- «РЛК Республики Татарстан» (г. Казань)
- «РЛК Республики Башкортостан» (г. Уфа)
- «РЛК Ярославской области» (г. Ярославль)
- «РЛК Республики Саха (Якутия)» (г. Якутск)

Получатели поддержки:

Субъекты индивидуального и малого предпринимательства, включенные в Единый реестр субъектов МСП.

Предмет лизинга:

Новое (ранее не использованное или не введенное в эксплуатацию) оборудование.

Виды имущества вне рамок программы (финансирование не осуществляется):

- оборудование, предназначенное для оптовой и розничной торговой деятельности
- водные суда
- воздушные суда и другая авиационная техника
- подвижной состав железнодорожного транспорта
- транспортные средства, самоходные машины и другие виды техники, на которые оформляются паспорт транспортного средства или паспорт самоходной машины и других видов техники
- навесное, прицепное оборудование к указанным видам техники

Условия финансирования:

Продукт		Процентная ставка	Сумма финансирования*	Срок лизинга	Аванс
Лизинг без аванса		6% для российского оборудования 8% для иностранного оборудования	2,5–50 млн руб.	13–60 месяцев	от 0%***
Производство	Высокотехнологичное и инновационное производство		2,5–200 млн руб.		от 10%
	Приоритетное производство				от 15%
Сельское хозяйство	Создание		2,5–10 млн руб.	13–84** месяцев	от 10%
	Развитие		2,5–200 млн руб.		
Поставщики заказчиков	Высокотехнологичная и инновационная продукция		2,5–100 млн руб.	13–84 месяцев	от 10%
	Прочая продукция			13–60 месяцев	от 15%
Моногорода и территории опережающего социально—экономического развития			2,5–200 млн руб.	13–84 месяцев	от 15%
Спорт и туризм				13–60 месяцев	
Социальное предпринимательство			1–5 млн руб.	13–60 месяцев	от 15%

* Максимальный лимит на одного лизингополучателя (группу связанных компаний)

** Выкупная стоимость до 60% стоимости предмета лизинга при сроке лизинга, не превышающем 24 месяца

*** При наличии поручительства региональной гарантийной организации, обеспечивающего исполнения Лизингополучателем обязательств по договору лизинга в размере не менее 30% от стоимости предмета лизинга

Порядок взаимодействия участников лизинговой сделки:



АО «Росагролизинг»

АО «Росагролизинг» – государственная лизинговая компания, деятельность которой направлена на техническую и технологическую модернизацию отечественного АПК посредством передачи в лизинг средств производства организациям АПК страны.

Программа	Федеральный лизинг	Обновление парка техники 2020	Специальная программа для членов АККОР*	Специальная программа для членов НССиС**
Первоначальный взнос	20%	0%		
Ставка удорожания	от 3,5%	от 3%		
Срок лизинга	до 7 лет			
График платежей	аннуитетный	аннуитетный, сезонный, регрессивный (убывающий)		
Минимальная сумма сделки	от 400 тыс. руб.			
Гарантийное обеспечение	без залогов			
Отсрочка платежа	-		6 месяцев доступна при аннуитетном графике платежей (предоставляется по сумме основного долга)	

*АККОР — Ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России

**НССиС — Национальный союз селекционеров и семеноводов

Программа «Лизинговые проекты» Фонда развития промышленности

Фонд развития промышленности участвует в финансовом обеспечении лизинговых проектов, направленных на поддержку технологического перевооружения и модернизацию основных производственных фондов российских промышленных компаний.

Участие Фонда в лизинговом проекте обеспечит финансирование части аванса за лизинговое оборудование, другая часть аванса должна финансироваться за счет средств лизингополучателя.

Область применения:

- модернизация основных производственных фондов, обрабатывающих производств
- приобретение российской промышленной продукции для реализации проектов, не относящихся к обрабатывающей промышленности

Условия финансирования:

- сумма займа — 5–500 млн руб. сроком до 60 месяцев
- 1% годовых для обрабатывающих производств
5% годовых для других лизинговых сделок
- минимальный общий бюджет проекта — 20 млн руб.
- целевое использование займа: финансирование от 10% до 90% первоначального взноса (аванса) лизингополучателя, составляющего от 10% до 50% стоимости приобретаемого в рамках договора промышленного оборудования

Софинансирование за счет ФРП:

- до 45% бюджета проекта для обрабатывающих производств
- до 27% бюджета проекта для других лизинговых сделок

При ФРП аккредитовано 37 уполномоченных лизинговых компаний, включая Региональные лизинговые компании, участвующие в программе льготного лизинга (см. стр. 24).

Корпоративные облигации

Альтернативный инструмент привлечения финансирования, который можно использовать в дополнение к банковскому кредитованию в целях развития бизнеса.

Виды облигаций:

- классические (для крупных и средних компаний, регистрируются Банком России)
- биржевые (для крупных и средних компаний, регистрируются Биржей)
- коммерческие (для МСП и крупных компаний, регистрируются Центральным депозитарием)

Преимущества по сравнению с банковским кредитом:

-  высокая финансовая свобода — средства не являются целевыми
-  более длительный срок финансирования
-  отсутствие требования к наличию обеспечения
-  самостоятельный выбор параметров займа: процентная ставка, сроки, досрочный выкуп и погашение и т. п.
-  создание публичной кредитной истории, удешевляющей дальнейшие заимствования
-  отсутствие зависимости от одного кредитора

Общие требования к эмитентам:

- достаточность денежных потоков для обеспечения своевременных выплат
- соблюдение требований к раскрытию информации
- высокий уровень корпоративного управления
- устойчивость основной деятельности, наличие перспективных проектов
- развитая система управления рисками

Рынок ценных бумаг

Специализированная секция «Сектор роста»

Сектор Роста Московской биржи создан в 2017 году и предназначен для публичного размещения и обращения ценных бумаг компаний малой и средней капитализации с целью привлечения финансирования в проекты.

Требования к эмитентам:

- выручка компании от 120 млн руб. до 10 млрд руб.
- для эмитентов облигаций минимальный объем выпуска — 50 млн руб., при наличии гарантии/поручительства от одного из институтов развития — 30 млн руб.
- срок существования эмитента — не менее 3 лет
- фокус на компании:
 - субъекты МСП
 - демонстрирующие рост финансовых показателей
 - получившие поддержку от Корпорации МСП, МСП Банка, ФРП, РЭЦ, РФПИ

www.moex.com

Дополнительные механизмы государственной поддержки эмиссии биржевых облигаций:

- компенсации части затрат на выпуск облигационного займа — субсидии до 1,5 млн руб. на листинг облигаций, субсидии в размере до 70% от выплат купонного дохода (Постановление Правительства РФ от 30 апреля 2019 г. № 532)
- гарантии Корпорации МСП (см. стр. 82)
- возможность выкупа до 90% биржевых займов субъектов малого и среднего бизнеса МСП Банком





02

Финансирование проектов
в сфере инноваций



02

Финансирование проектов в сфере инноваций

Акселерационные программы 34

Бизнес-ускоритель А:СТАРТ	35
Акселератор Фонда развития интернет-инициатив	36
Акселератор госкорпорации «Росатом»	37
Акселератор GenerationS	37

Грантовая поддержка 38

Фонд содействия инновациям	38
Фонд «Сколково»	40
Российский научный фонд	42

Бизнес-ангелы 43

Венчурные фонды 44

Российская венчурная компания	44
Венчурный фонд НТИ	46
VEB Ventures	48
Фонд «МИР»	50
Фонд Роснано	52
Венчурный фонд Новосибирской области	54
Частные венчурные фонды	55

Корпоративные фонды 56

Акселерационные программы

На начальном этапе развития стартапа одним из самых эффективных инструментов поддержки является акселерационная программа. Цель акселератора — подготовить стартап к внедрению его решения в бизнес-процессы, а также дать ему ресурсы для подготовки к этому внедрению.

Что получают стартапы (в зависимости от акселератора и конкретной программы):

-  технологическую и бизнес-экспертизу
-  новые знания в рамках тренингов, мастер-классов, экспертных сессий и персональных консультаций с экспертами
-  доступ к инфраструктуре партнеров (базы данных, технологии, лаборатории, производство)
-  «упакованный» проект/продукт с точки зрения маркетинга, продаж, юридических вопросов
-  возможность сотрудничества и выхода на международный рынок
-  инвестиции

Стартапы, прошедшие «школу жизни» в акселераторах, успешней привлекают инвестиции. В 2019 году количество таких проектов на российском рынке составило более 70. На этапе акселерации отсеиваются заведомо провальные проекты, а перспективные компании получают помощь в выходе на рынок, выстраивании грамотной PR-кампании и связей с инвесторами.*

Крупные частные компании и госкорпорации, такие как Сбербанк, Северсталь, Лаборатория Касперского, МТС, Росатом, Ростех, РЖД, на постоянной основе рассматривают свои акселераторы как средство поиска инноваций. Развитие получают мультикорпоративные акселераторы для разных секторов промышленности. Примером служит акселератор технологических стартапов в строительной сфере Build UP и акселератор для стартапов в области экологии GreenTech.

* Исследование компании Dsight «Венчурная Россия. Результаты 2019»

Акселерационные программы

Бизнес-ускоритель А:СТАРТ

Одна из лучших акселерационных программ в России по запуску инновационных стартапов. Акселератор создан на базе Академпарка (г. Новосибирск).

Приоритетные направления:



приборостроение



биотехнологии



информационные
технологии



медицина



нанотехнологии

Целевая аудитория:

- начинающие предприниматели, которые хотят выйти на рынок с новым продуктом и минимальными рисками
- разработчики, которые хотят найти применение своим навыкам в перспективных отраслях
- маркетологи, менеджеры, дизайнеры, юристы и бухгалтеры, которые хотят работать в инновационном стартапе
- руководители компаний, которые хотят открыть новые направления и совершить качественный скачок в бизнесе
- научные сотрудники и студенты

Программа акселератора:

- преакселератор: бесплатные открытые тренинги по технологическому предпринимательству
- интенсив I: трёхдневный бизнес-интенсив
- трекшн-митинги: еженедельные консультации с экспертами
- интенсив II: трёхдневный бизнес-интенсив
- финал: победители приглашаются в бизнес-инкубатор Академпарка

Акселерационные программы

Акселератор Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ)

Крупнейший акселератор в Европе, лучшая программа в России для ускоренного развития бизнеса в интернете. Программа включает в себя консалтинговую, образовательную, маркетинговую и юридическую поддержку Фонда, доступ к более чем 250 лучшим экспертам рынка, индивидуального трекера, а также работу с другими успешными командами в отличном офисе в центре Москвы.

Приоритетные направления:



финансы



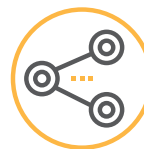
страхование



фармацевтика



ритейл



телекоммуникации

Два типа акселерационных программ:

- **преакселератор:** бесплатная онлайн-программа для проектов сферы интернет и Mobile. Ключевые темы: команда, рынок, конкуренты, продукт, продвижение, экономика.
- **акселератор:** платная программа кратного роста и развития бизнеса для зрелых компаний. Длительность программы: 3 месяца.

Акселератор госкорпорации «Росатом»

В 2018 году госкорпорация «Росатом» запустила корпоративный акселератор на базе дочерней топливной компании АО «ТВЭЛ» для развития неядерных направлений бизнеса.

Акселератор ищет проекты под задачи бизнес-заказчиков — компаний-интеграторов и дивизионов внутри «Росатома».

Приоритетные направления:



топливно-
энергетический
комплекс



новая энергетика



аддитивные
технологии



медицина



приборостроение



химия



металлургия



переработка
отходов



цифровизация
производства

www.rosatom.ru

Акселератор GenerationS

Крупнейший стартап-акселератор России и Восточной Европы, федеральная платформа развития инструментов корпоративной акселерации. Создан Российской венчурной компанией (РВК). GenerationS помогает технологическим проектам внедрить разработки в бизнес корпоративного партнера. В сотрудничестве с крупными компаниями, такими как ЧТПЗ, ВТБ, Алроса, Airbus, Unilever, Илим и Enel, GenerationS реализует формат корпоративных акселераторов.

Приоритетные направления:



финансы



фармацевтика



промышленное
производство



FMCG

www.generation-startup.ru

Грантовая поддержка

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд содействия инновациям, ФСИ)

Фонд реализует программы инновационного развития, направленные на финансирование научно-технической деятельности и коммерциализацию полученных результатов новых и действующих высокотехнологичных компаний региона. Фонд является государственной некоммерческой организацией в форме федерального государственного бюджетного учреждения, образованной в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 3 февраля 1994 г. №65.

Приоритетные направления реализации проектов:



новые приборы
и интеллектуальные
производственные технологии



биотехнологии



новые материалы
и химические технологии



ресурсосберегающая
энергетика



цифровые
технологии



медицина и технологии
здоровьесбережения

Основные задачи фонда:

- реализация государственной политики развития и поддержки в научно-технической сфере
- создание и развитие инфраструктуры поддержки
- содействие созданию новых рабочих мест для эффективного использования научно-технического потенциала РФ
- финансовая, информационная и другая помощь
- вовлечение молодежи в инновационную деятельность
- привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства

Старт	Развитие	Интернационализация	Коммерциализация	Кооперация
Цель				
поддержка стартапов	поддержка компаний, имеющих опыт разработки и продаж собственной наукоёмкой продукции	поддержка проектов по разработке несырьевой экспортно ориентированной продукции	поддержка компаний, завершивших НИОКР и планирующих создание или расширение производства инновационной продукции	поддержка инновационной деятельности малых предприятий в интересах средних и крупных компаний
Размер гранта				
1 год — до 2 млн руб. 2 год — до 3 млн руб. 3 год — до 5 млн руб. После 2 или 3 года возможен переход на Бизнес-Старт (до 10 млн руб.)	до 20 млн руб.	до 15 млн руб.	до 20 млн руб.	до 25 млн руб.
Срок гранта				
1 год	1–2 года	1,5–2 года	1 год	1,5–2 года
Внебюджетное финансирование				
со 2 года + Бизнес-Старт — не менее 50% суммы гранта	не менее 30% суммы гранта	не менее 50% суммы гранта	не менее 100% суммы гранта	не менее 100% суммы гранта
Направление расходов				
проведение НИОКР, кроме программы Бизнес-Старт, в рамках которой грант предоставляется на коммерциализацию результатов НИОКР	проведение НИОКР	проведение НИОКР	коммерциализация результатов НИОКР	проведение НИОКР по техническому заданию, согласованному с индустриальным партнёром

Грантовая поддержка

Фонд «Сколково»

Платформа для технологических проектов, предоставляющая экономические преференции, технологическую базу, источник бизнес-компетенций, доступ к финансовым ресурсам.

Приоритетные направления:



биомедицинские
технологии



космические технологии
и телекоммуникации



сфера IT



ядерные
технологии



энергоэффективные
технологии

Формат поддержки участников Фонда «Сколково»:

Налоговые льготы:

- освобождение от налогов на добавленную стоимость (НДС), прибыль и имущество
- пониженный тариф страховых взносов — 14%
- компенсация таможенных платежей (таможенной пошлины и НДС) в отношении товаров, ввозимых для целей их использования при строительстве, оборудовании и техническом оснащении объектов недвижимости в центре «Сколково» или необходимых участникам проекта для осуществления исследовательской деятельности

Грантовая поддержка:

Название программы	Микрогранты	Минигранты	Гранты
Размер гранта	до 1,5 млн руб.	до 5 млн руб.	30–300 млн руб.
Соинвестиции	не требуются	не требуются	25–75% от общего объема средств
Сроки рассмотрения	20 рабочих дней	40 рабочих дней	60 рабочих дней
Целевое использование	защита ИС прототипирование испытания участие в выставках и конференциях	решение некоторых конкретных исследовательских целей	реализация масштабного проекта в течение длительного срока

Процедура получения статуса Участника Фонда «Сколково»:



Процедура получения грантовой поддержки (для компаний-участников фонда):



Региональный оператор Фонда «Сколково» в Новосибирской области — Академпарк.

Грантовая поддержка

Российский научный фонд

Фонд создан по инициативе Президента России в ноябре 2013 года в целях поддержки фундаментальных и поисковых исследований (исследований, направленных на получение новых знаний об основных закономерностях строения, функционирования и развития человека, общества, окружающей среды), развития научных коллективов, занимающих лидирующие позиции в определенной области науки.

Приоритетные направления:



информатика,
математика
и наука о системах



наука о космосе
и физика



химия
и науки о материалах



биология
и науки о жизни



фундаментальные
исследования медицины



сельскохозяйственные
науки



науки о Земле



гуманитарные
науки



инженерные
науки

Форма поддержки:

Гранты

от 2 до 150 млн руб.
ежегодно

Срок грантовых программ

от 2 до 7 лет

Гранты предоставляются только на конкурсной основе в соответствии с требованиями и условиями, отражёнными в конкурсной документации каждого отдельного конкурса.

Получатели гранта:

научные организации, образовательные организации высшего профессионального образования, иные организации, учредительными документами которых предусмотрена возможность выполнения научных исследований.

www.rscf.ru

Бизнес-ангелы

Бизнес-ангелы — это частные венчурные инвесторы, обеспечивающие финансовую, экспертную и менторскую поддержку стартапа на самых ранних этапах его развития («посевной» — seed, начальной — start-up) и способные привлечь первых клиентов и сотрудников.

В отличие от венчурных фондов, бизнес-ангелы могут войти в проект еще до создания MVP, на стадии идеи, вкладывая собственные средства. Они являются одним из основных источников внешнего финансирования новых компаний с потенциалом быстрого роста. Бизнес-ангелы помогают стартапам преодолеть тот рубеж, когда объем необходимых для развития ресурсов превышает возможности основателей, но недостаточно велик, чтобы заинтересовать инвестиционный фонд.

Приоритетные направления:



здравоохранение
и биотехнологии



потребительские
товары и услуги



информационные
технологии



приборы, устройства
и компьютерные
комплектующие



продукты
и услуги b2b



развлечения
и медиа

Требования к заявителю:

- наличие сильных конкурентных преимуществ
- потенциал выхода на международные рынки
- профессиональная команда
- наличие прототипа
- высокая рентабельность продукта и проекта в целом (возврат инвестиций в 5-10 раз за 3-7 лет)

Наиболее известные российские объединения бизнес-ангелов:

- Национальная ассоциация бизнес-ангелов
- Союз организаций бизнес-ангелов
- Национальное содружество бизнес-ангелов
- Национальная сеть бизнес-ангелов «Частный капитал»
- Фонд бизнес-ангелов AddVenture
- WAARDE Capital

Венчурные фонды

АО «Российская венчурная компания» (АО «РВК»)

Государственный фонд фондов и институт развития венчурного рынка Российской Федерации. Инвестиционная деятельность АО «РВК» направлена на увеличение предложения венчурного капитала через создание новых фондов совместно с партнерами: частными, институциональными и зарубежными инвесторами, крупными корпорациями. АО «РВК» инвестирует в венчурные фонды по предложению участников рынка, а также инициирует создание новых фондов с привлечением профессиональных инвесторов и управляющих.

29 фондов

создано с участием
капитала РВК

64,8 млрд руб.

суммарный объем фондов
с участием капитала РВК

289 компаний

проинвестированны
фондами РВК

В портфеле фондов РВК:

- универсальные фонды ранних стадий
- посевные фонды
- специализированные фонды
- фонды поддержки инфраструктурных и сервисных проектов рынка технологического предпринимательства

Приоритетные направления реализации проектов:



электроника



промышленное
оборудование



энергетика



финансовые услуги



медицина и
здравоохранение



биотехнологии



химические
материалы



информационные
технологии и сервисы

Фонды (АО «РВК» + Инвесторы):

Закрытые паевые инвестиционные фонды	Дочерние организации Управляющая организация – Инфрафонд РВК	Инвестиционные товарищества	Фонды зарубежной юрисдикции
«ВТБ — портфельные инвестиции» ОР(В)И «Лидер-инновации» ОР(В)И «С-Групп Венчурс» ОР(В)И «Биопроцесс Кэпитал Венчурс»	Биофонд РВК Инфрафонд РВК ФПИ РВК Гражданские технологии ОПК	Отраслевые фонды: ДИТ «РусБиоВенчурс» ДИТ «Da Vinci Pre — IPO Fund» ДИТ «Российско–белорусский фонд венчурных инвестиций» ДИТ «Венчурный Фонд Сколково — Индустриальный I» ДИТ «Венчурный Фонд Сколково — ИТ I» ДИТ «Венчурный Фонд Сколково — Агротехнологический I» ДИТ «Дальневосточный фонд развития и внедрения высоких технологий» ДИТ «Da Vinci Pre — IPO Tech Fund» ДИТ «Венчурный фонд Национальной технологической инициативы» ДИТ «Новая индустрия» ДИТ «ТФ II» ДИТ "ФармМед Инновации" Микрофонды: ДИТ «Посевной фонд Софтлайн» ДИТ «Посевной фонд высоких технологий» ДИТ «Посевной фонд ЭйСиПи» ДИТ «Венчурный фонд –акселератор» (Посевной фонд HaxVentures) ДИТ «Посевной фонд ТГУ» ДИТ "Посевной фонд в области живых систем"	RVC IVFERT LP Russian Venture Capital I LP

Венчурные фонды

Венчурный фонд Национальной технологической инициативы

Создан Российской венчурной компанией (РВК) в 2018 году с целью инвестирования в компании посевных и ранних стадий, развивающие технологии, которые относятся к ключевым научно-техническим направлениям НТИ.

Управляющая компания фонда — инвестиционная компания Kama Flow.

Приоритетные направления:



ИТ-решения
для бизнеса



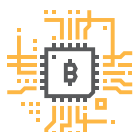
AR/VR



новые
материалы



искусственный
интеллект



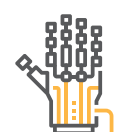
финтех
и блокчейн



кибербезопасность



сенсорика



компоненты
робототехники

Требования к стартапу:

- готовый работающий B2B бизнес ранней стадии (желательно наличие реальных или потенциальных клиентов, заявки на тестирование продукта)
- структурированный проект
- разработанный и защищенный продукт: прототип/завершенный ОКР, в процессе/завершенный НИР
- продукт должен относиться к одному или нескольким рынкам НТИ с утвержденными дорожными картами и иметь в основе одну или несколько сквозных технологий НТИ

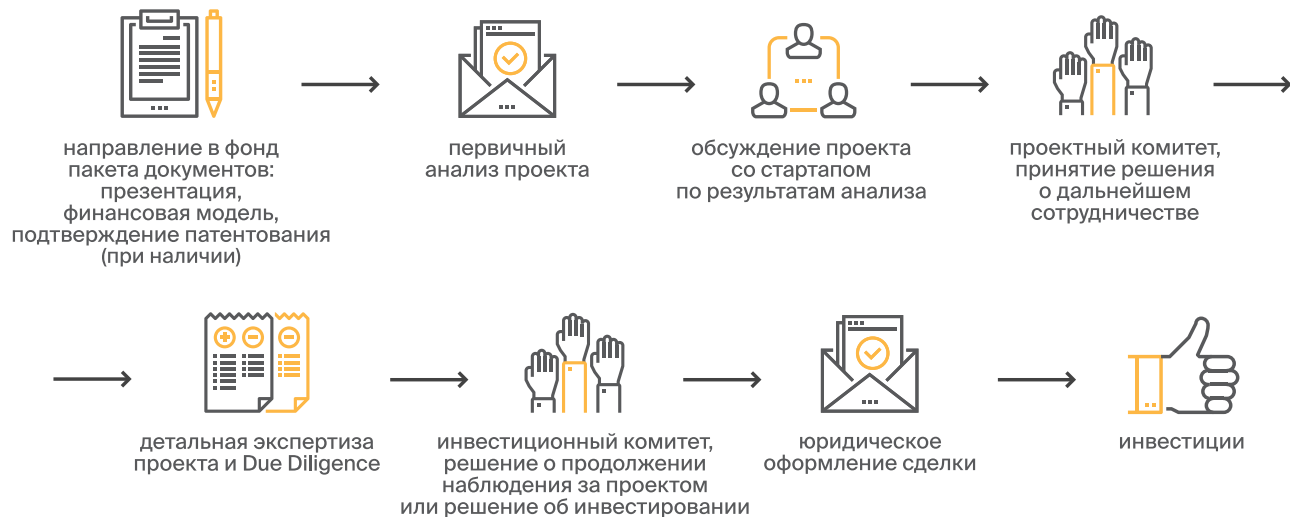
Объем финансирования:

от 10 до 200 млн руб.

Формат участия Фонда:

- вклад в уставный капитал
- конвертируемый заём (предоставление денежных средств в виде обычного займа, который через некоторое время по инициативе инвестора может конвертироваться в долю в компании)

Процедура получения финансирования:



Венчурные фонды

VEB Ventures

VEB Ventures – дочерняя организация ВЭБ.РФ, созданная в 2017 году для поддержки высокотехнологичных проектов, в том числе в рамках Национальной технологической инициативы и программы «Цифровая экономика Российской Федерации».

Основные направления деятельности:

- финансирование проектов
- создание венчурных фондов
- привлечение соинвестиций
- стимулирование развития венчурной индустрии и продвижение российских разработок на внутренний и зарубежный рынки
- обеспечение доступа российских компаний к зарубежным технологиям
- содействие трансферу технологий между отраслями российской экономики и между странами на международном уровне

Инвестиционный фокус VEB Ventures как «Стратегического инвестиционного фонда»

высокотехнологичные проекты
по направлению «Городские решения»

проекты, прошедшие экспертизу
и (или) получившие поддержку ВЭБ.РФ
и (или) институтов развития

проекты, соответствующие тематикам НТИ
и Цифровой экономики, при этом имеющие
коммерческую составляющую

диапазон инвестирования:
от 300 до 1 000 млн руб.

Инвестиционный фокус VEB Ventures как «Инновационного института развития»

проекты в рамках НТИ по тематикам,
соответствующим дорожным картам:
Аэронет, Автонет, Маринет, Нейронет, Хелснет,
Фуднет, Энерджинет, Технет

мероприятия Цифровой экономики
по тематикам, соответствующим следующим
«сквозным технологиям»: квантовая криптография,
квантовые вычисления и симуляция, нейродиагностика,
нейроморфные вычисления,
нейротехнологическое оборудование, блокчейн

диапазон инвестирования:
от 50 до 300 млн руб.

Бизнес-модель VEB Ventures включает прямое инвестирование в проекты, а также инвестирование в проекты через механизм совместных с партнёрами инвестиционных фондов:

Прямое инвестирование	Инвестиционные фонды
основной инструмент финансирования: вхождение в капитал, заём	приоритетная организационная форма: договор инвестиционного товарищества
роль инвестора: < 50% + членство в Совете директоров	размер участия в фонде: не более 5 млрд руб. доля в капитале фонда: не более 75%

Требования к проектам/портфельным компаниям:

- наличие готового продукта
- существующий или формирующийся рынок сбыта
- подтверждённый спрос
- наличие выручки в профильном сегменте
- команда с опытом построения технологического бизнеса
- стадия А+ или «Рост» (Growth) и более поздние стадии

Венчурные фонды

Фонд «МИР»

Управляющая компания АО «МИР» осуществляет инвестиции в высокотехнологичные проекты на территории России. С 2017 года на 100% принадлежит АО «Корпорация «МСП».

Приоритетные направления реализации проектов:



станкостроение
и приборостроение



машиностроение



экология



робототехника



здравоохранение



авиастроение



фармацевтика,
и биотехнологии



информационные
технологии

Требования к проектам:

- инициатор проекта относится к МСП (включен в Единый реестр МСП)
- наличие проектной команды
- проверенная технология/наличие опытного образца продукции
- готовность к новой системе корпоративного управления
- подтвержденная бизнес-модель
- наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации

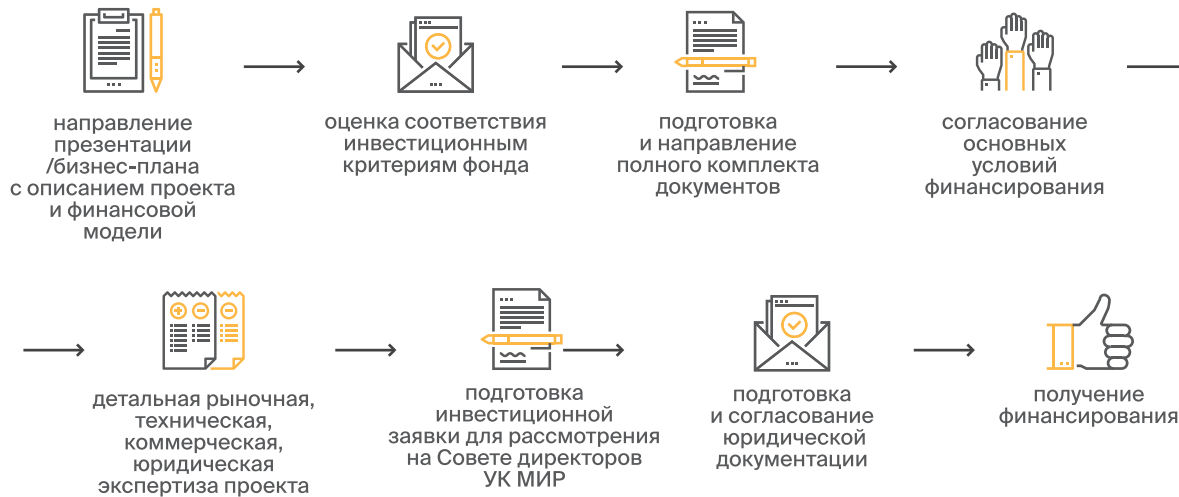
Целевое использование инвестиций:

- НИОКР (R&D)/Доработка (кастомизация) продукта с целью расширения функционала или улучшения потребительских свойств
- маркетинг (с целью увеличения продаж)
- приобретение оборудования
- строительно-монтажные работы
- пополнение оборотных средств
- прочие

Условия финансирования:

Формат участия фонда	Вклад в капитал компании, заключение инвестиционного соглашения и опционов	Инвестиционный заём с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов
Объем финансирования	50–200 млн руб.	
Целевая ставка	15–20%	
Целевая доля участия	от 34% до 49,99%	
Срок участия	5–7 лет	
Срок участия	залог долей проектной компании и/или имущества, поручительство владельца	
Выход из проекта	через опционы продажа доли стратегическому инвестору	погашение займа при конвертации займа в капитал: через опционы или продажу доли стратегическому инвестору

Процедура получения финансирования:



Венчурные фонды

РОСНАНО

Миссия Группы РОСНАНО как государственного института развития — создание nanoиндустрии в России. АО «РОСНАНО» финансирует инвестиционные проекты, связанные с производством нанотехнологической продукции и (или) построением технологических цепочек, обеспечивающих развитие новых производств в сферах nanoиндустрии на территории России, включая проекты производства высокотехнологичных материалов.

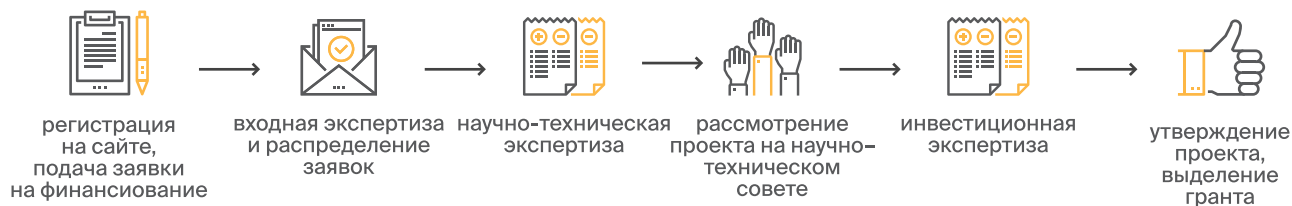
Портрет потенциального заявителя:

высокотехнологичные компании, которые прошли венчурную стадию и нуждаются в дополнительном капитале для увеличения объемов производства и/или продаж («стадия роста»), но еще не достигли размера и финансовой эффективности, позволяющих привлекать деньги на публичных рынках капитала.

Формат финансирования:

- вклад в уставный капитал проектной компании
- займы проектным компаниям и поручительства по обязательствам проектных компаний перед третьими лицами
- финансирование в рамках инвестиционных фондов, созданных при участии РОСНАНО (могут финансировать проекты на более ранней стадии)

Процедура отбора проектов:





Венчурные фонды

Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере Новосибирской области (Венчурный фонд Новосибирской области)

Фонд создан с целью содействия развитию инновационных компаний Новосибирской области на всех стадиях TRL (уровень готовности технологии). Учредителями фонда являются Министерство науки и инновационной политики НСО и Министерство образования НСО.

Целевая аудитория:

-  молодые инноваторы, не имеющие юридического лица, но имеющие в своем портфолио опыт реализации высокотехнологичных проектов в рамках работы в других компаниях
-  компании, созданные менее 2 лет назад, с оборотом до 1 млн руб., осуществляющие деятельность в сфере ИТ, медицины, современных материалов, приборостроения, биотехнологий и т.п.
-  предприятия, уже выпускающие высокотехнологичную продукцию и стремящиеся диверсифицировать производство

Меры поддержки:

- финансовая поддержка в форме конвертируемого займа до 10 млн руб.
- помощь в формировании технологических партнерств и поиске заказчиков
- контакт с инвесторами следующих стадий, помощь в продвижении проекта
- профессиональная помощь в подаче заявок на грантовое финансирование
- поиск индустриальных партнёров для реализации продукции

Процедура рассмотрения проекта:



www.vfnso.ru

Венчурные фонды

Частные венчурные фонды

Венчурное инвестирование – предоставление средств на долгий срок молодым компаниям, находящимся на ранней стадии развития, в обмен на долю в этих компаниях. Венчурный капитал представляет собой финансовое звено инновационной инфраструктуры, объединяющее носителей капитала и носителей технологий, и именно он решает проблему финансовой недостаточности в секторе стартающих инновационных проектов.

Стадии инвестирования в проекты:

- Seed – этап завершения процесса разработки продукта, доведения прототипа до итогового варианта, соответствующего требованиям рынка
- Раунд А – этап выхода на рынок, организации серийного производства, найма полноценной команды
- Раунд В – этап масштабирования: выход на новые рынки сбыта, расширение в занятой нише, увеличение объема прибыли
- более поздние раунды

Наиболее активные российские венчурные фонды*:

Фонд	Приоритетные направления инвестирования
Runa Capital	ИТ: облачные вычисления, сложное ПО, виртуализация, мобильные приложения
I2BF	ИТ, интернет вещей, финтехпроекты, промышленные инновации, чистые технологии
Target Global	e-commerce, финансовые технологии, ПО, технологии, связанные с транспортом и логистикой
Primer Capital	фармацевтические и биотехнологические проекты
Fort Ross Ventures	искусственный интеллект, финтехпроекты, интернет вещей, маркетплейсы, облачные технологии, blockchain
Gagarin Capital	искусственный интеллект, машинное обучение

*Рейтинг РБК и EY за 2018 год

Корпоративные фонды

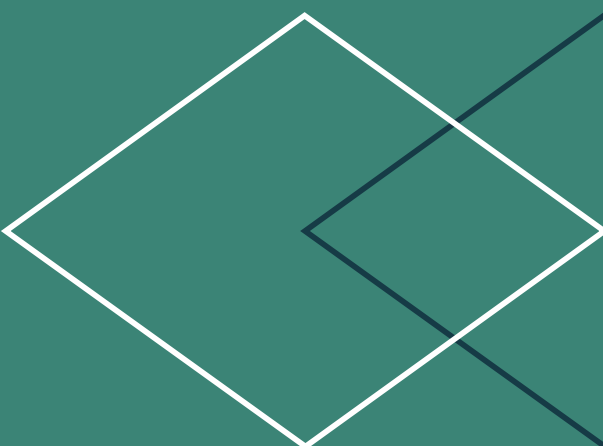
Корпоративные венчурные фонды — подразделения или дочерние компании, входящие в структуру корпораций, направленные на технологическое развитие за счёт внешних инноваций и внутрикорпоративных НИОКР.

Преимущества для стартапов:

-  доступ к инфраструктуре и ресурсам корпорации
-  совместное продвижение продуктов/технологий на рынок
-  инвестиции
-  техническая и бизнес-экспертиза

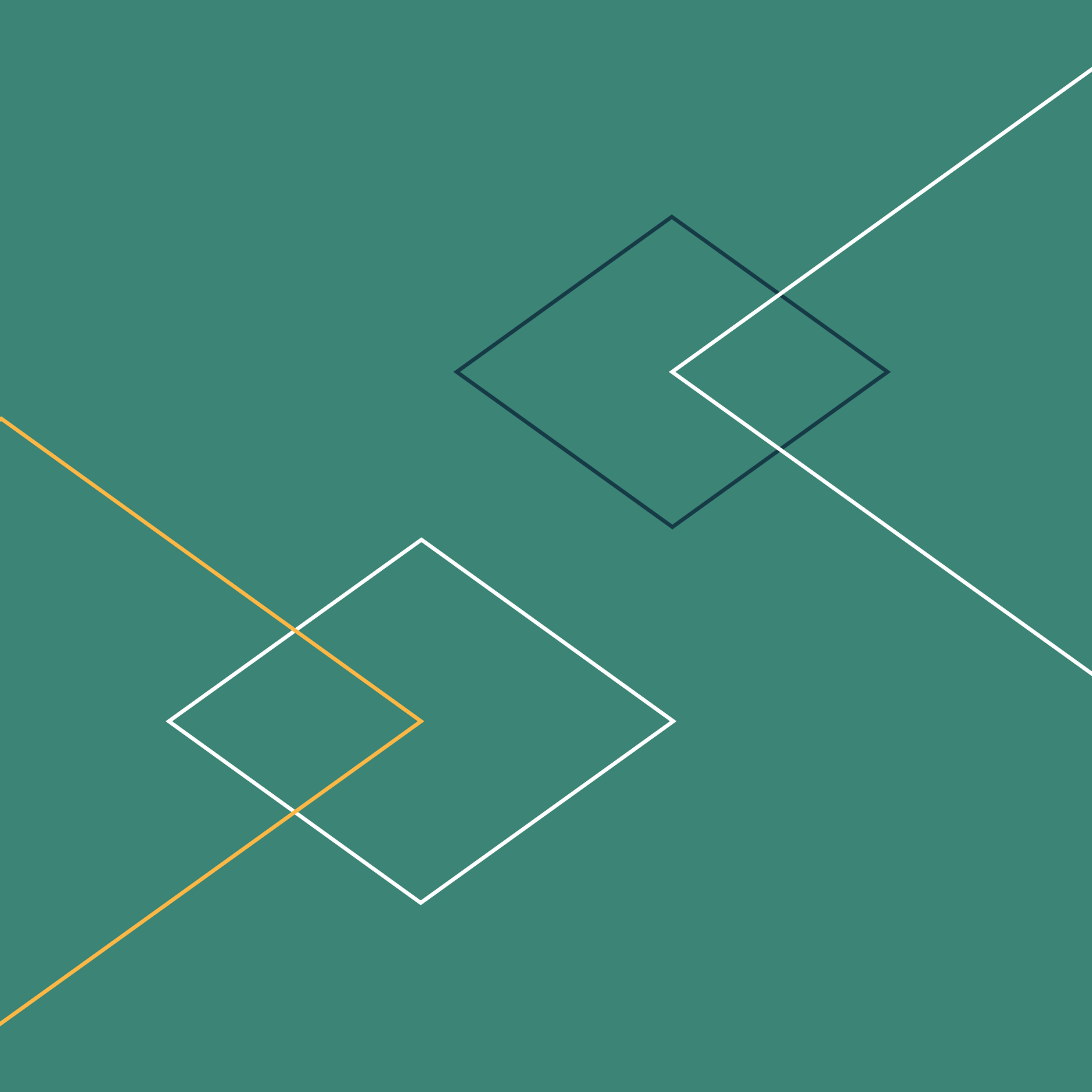
Примеры корпоративных фондов:

Название фонда	Корпорация-учредитель	Профиль
Qiwi Venture	Qiwi	Big Data, дополненная реальность и искусственный интеллект, идентификация пользователей, финансовые сервисы
Sistema Venture Capital	АФК Система	искусственный интеллект и машинное обучение, компьютерное зрение, инфраструктурные решения
Rusnano Sistema Sicar	АФК Система, Роснано	ИТ, робототехника, ПО, микроэлектроника, технологии в области возобновляемой энергии и энергоэффективности
Pharmstandart International	Фармстандарт	фармацевтика, биотехнологии, медицина
Severstal Ventures	Северсталь	новые производственные технологии и материалы
РТ-Развитие бизнеса	Ростех	промышленные технологии, робототехника, искусственный интеллект, новые материалы, создание «цифровых двойников»
SBT Venture Fund II	Сбербанк	искусственный интеллект, интернет вещей, облачные технологии, маркет-плейсы, финансовые технологии, блокчейн
КоммИТ Кэпитал	Ростелеком	телекоммуникации, обработка данных



03

Финансирование проектов
в области инфраструктуры
и проектов, реализуемых
по механизму ГЧП



03

Финансирование проектов в области инфраструктуры и проектов, реализуемых по механизму ГЧП

60

ВЭБ.РФ	60
Российский фонд прямых инвестиций	62
Инвестиционный фонд Новосибирской области	64
ВЭБ Инфраструктура	66

ВЭБ.РФ

Финансирование инфраструктуры является одной из ключевых задач ВЭБ.РФ как института развития, поскольку проекты в инфраструктуре требуют долгосрочного финансирования и во многих случаях невозможны без льготной процентной ставки.

Фокус инвестирования ВЭБ.РФ в данном секторе сосредоточен на проектах, которые, с одной стороны, окажут максимально положительный эффект на экономику, а с другой — обеспечат возврат инвестированных средств.

Приоритетные направления реализации проектов:



железнодорожная
инфраструктура



дороги и мосты



портовая
инфраструктура



аэропорты



энергетическая
инфраструктура:
генерация и распределение
электроэнергии



инфраструктура
для промышленных площадок:
первая фаза развития территорий
с возможным последующим
рефинансированием
коммерческими банками



медицинские центры,
технопарки, диагностические
и реабилитационные центры

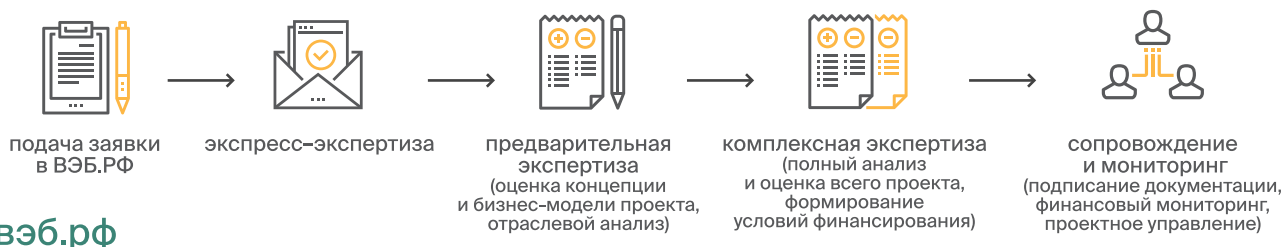
Ключевые требования:

- общая стоимость проекта свыше 1 млрд рублей
- минимальный совокупный размер участия ВЭБ.РФ — 500 млн рублей
- срок окупаемости проекта более 1 года
- соответствие направлений инвестиций или отрасли проекта Стратегии и Меморандуму банка
- безубыточность проекта

Проекты городской экономики в ВЭБ.РФ:

Приоритетные направления	Цель	Инструмент
Водоснабжение и водоотведение	строительство, реконструкция и модернизация объектов долгосрочная устойчивая модель развития и эффективного функционирования системы водоснабжения и водоотведения	концессия с привлечением частного капитала
Теплоснабжение и котельные	строительство, реконструкция и модернизация объектов теплоснабжения в соответствии с принципами энергоэффективности долгосрочная устойчивая модель развития и эффективного функционирования системы теплоснабжения	концессия с привлечением частного капитала
Городское освещение	проектирование и создание новых объектов модернизация, капитальный ремонт и комплексное управление системой городского освещения	лизинг
Объекты здравоохранения	создание новых объектов здравоохранения комплексная модернизация медицинской инфраструктуры	
Городской общественный транспорт	переход к современной модели управления городским транспортом комплексная модернизация инфраструктуры и подвижного состава	концессия с привлечением частного капитала участие в едином городском операторе лизинг подвижного состава
Медицинское оборудование	оснащение/переоснащение учреждений здравоохранения высокотехнологичным медицинским оборудованием	лизинг

Процедура получения займа:



Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ)

Суверенный инвестиционный фонд Российской Федерации с зарезервированным капиталом \$10 млрд под управлением. Во всех сделках РФПИ выступает соинвестором вместе с крупнейшими международными инвесторами, играя роль катализатора в привлечении прямых иностранных инвестиций в Россию.

За время работы РФПИ инвестировал в российскую экономику более 1,7 трлн рублей, из них более 170 млрд рублей – средства РФПИ и 1,6 трлн рублей – средства партнеров.

Приоритетные направления финансирования:

Региональные инфраструктурные проекты, в том числе планируемые к реализации в рамках достижения целей национального развития.

Требования к заёмщику:

- продвинутая стадия проекта — наличие предпроектного исследования, бизнес-плана, финансовой модели, схемы возврата инвестиций. Желательно наличие проектной документации
- экономическая привлекательность проекта при приемлемом уровне риска
- наличие адекватных гарантий возврата инвестиций РФПИ (включая поручительство или государственную гарантию)
- наличие государственной поддержки проекта
- целевой размер инвестиций РФПИ/РФПИ с партнерами в проект — от 1 млрд руб.

Возможные направления поддержки:

- участие РФПИ в акционерном капитале компании до 50%
- доступ к технологиям и лучшим практикам зарубежных стратегических инвесторов-партнёров РФПИ
- расширение возможностей по синдицированию финансирования

Процедура получения займа:



Инвестиционный фонд Новосибирской области

Инвестиционный фонд представляет собой часть средств областного бюджета Новосибирской области, подлежащую использованию в целях реализации на территории региона инвестиционных проектов, осуществляемых на принципах муниципально-частного партнерства (концессии и соглашения о муниципально-частном партнерстве).

Куратор фонда – Министерство экономического развития Новосибирской области.

Формы финансовой поддержки:

- субсидии муниципальным образованиям на софинансирование создания (реконструкции) объектов капитального строительства муниципальной собственности в рамках концессионных соглашений, соглашений о МЧП
- субсидии муниципальным образованиям на софинансирование разработки проектной документации на объекты капитального строительства муниципальной собственности, предполагаемых к созданию (реконструкции) в рамках концессионных соглашений, соглашений о МЧП

Приоритетные направления реализации проектов:



транспорт
и автодорожная
инфраструктура



ЖКХ, обращение
с твердыми
коммунальными
отходами



здравоохранение



физическая
культура
и спорт



социальное
обслуживание
населения



производство,
переработка,
хранение
с/х продукции



IT-сфера

Ключевые требования:

- прохождение инвестиционным проектом экспертизы в порядке, определенном постановлением Правительства Новосибирской области от 19.03.2014 №104-п
- отсутствие у инвестора просроченной задолженности по выплате заработной платы
- отсутствие у инвестора недоимки по налогам и страховым взносам
- документальное подтверждение наличия собственных и/или привлекаемых средств у инвестора для реализации инвестиционного проекта
- инвестор не должен находиться в стадии реорганизации, ликвидации или банкротства и иметь ограничения в осуществлении соответствующего вида деятельности

Доля софинансирования со стороны инвестора — не менее 50% общего объема инвестиций в проект.

Бюджетные ассигнования инвестиционного фонда предоставляются бюджету муниципального образования Новосибирской области.

АО «ВЭБ Инфраструктура» (АО «ИнфраВЭБ»)

Профессиональная финансовая компания, осуществляющая подготовку проектов развития инфраструктуры. Входит в Группу ВЭБ. Целью деятельности АО «ИнфраВЭБ» является подготовка проектов развития для их последующей реализации с привлечением внебюджетных инвестиций.

Приоритетные направления реализации проектов:



социальная
инфраструктура



транспортная
инфраструктура



коммунальная
инфраструктура



энергетическая
инфраструктура



инфраструктура
государственного
управления



комплексное
развитие территорий



информационные
технологии

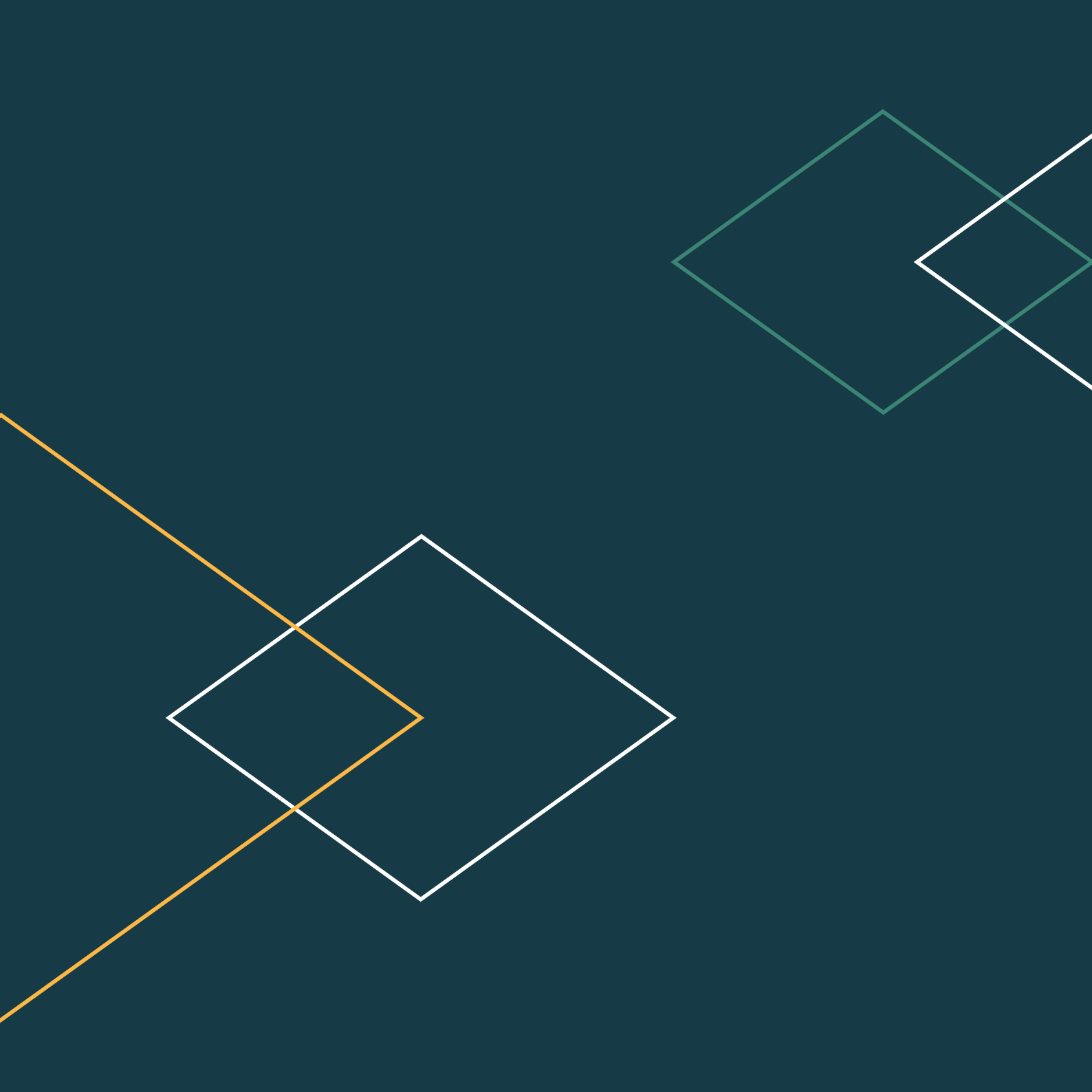
Возможные направления поддержки:

- финансирование подготовки проектов (разработка рабочей документации, проектных работ) в форме целевого займа или вклада в капитал проектной компании
- предоставление отсрочки по оплате договора на оказание консультационных услуг
- инвестиционное и экономическое консультирование



04

Финансирование проектов
в социальной сфере



04

Финансирование проектов в социальной сфере

70

Фонд поддержки социальных проектов
Фонд президентских грантов
Фонд «Наше будущее»

70
72
74

Фонд поддержки социальных проектов

Фонд учреждён АСИ (Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов) с целью развития среды социальных проектов и социального предпринимательства в Российской Федерации.

Приоритетные направления реализации проектов:



культура



экология



здравоохранение



спорт



социальная помощь



образование



IT в социальной сфере

Формы поддержки:

- проведение акселерационных программ
- содействие в привлечении льготного финансирования со стороны партнёров для реализации проектов в социальной сфере

Минимальные требования к компаниям при отборе в Акселератор:

- проект в сфере социального предпринимательства
- проект находится на стадии реализации (имеется готовый продукт или услуга, которые можно предлагать клиентам)
- проект обладает потенциалом самоокупаемости и масштабируемости

Участие в Акселераторе позволяет:

- проработать проект с ведущими экспертами в области социального предпринимательства
- существенно нарастить сеть полезных контактов
- выявить узкие места и определить потенциальные точки роста компании
- повысить устойчивость социального бизнеса и привлечь льготное финансирование со стороны партнеров Фонда

www.fundsp.ru



Фонд президентских грантов

Фонд является единым оператором грантов Президента Российской Федерации на развитие гражданского общества с 3 апреля 2017 года.

Приоритетные направления:



социальное обслуживание,
социальная поддержка
и защита граждан



охрана здоровья
граждан



поддержка семьи,
материнства,
отцовства и детства



молодёжные
проекты



наука, образование
и просвещение



культура
и искусство



охрана окружающей
среды



сохранение
исторической памяти



защита прав
и свобод человека
и гражданина



укрепление
международного
и межрелигиозного
согласия



развитие
общественной дипломатии,
поддержка
соотечественников



развитие институтов
гражданского общества



поддержка молодых
танталов в области
культуры и искусства

Требования к участникам конкурса:

- являются некоммерческими организациями
- зарегистрированы не позднее чем за год до окончания приема заявок, а при запросе гранта до 500 тыс. руб. (кроме «ресурсных центров») — не позднее чем за полгода
- не находятся в процессе ликвидации, банкротства, под действием решения суда о приостановлении деятельности
- не имеют просроченной задолженности по налогам и иным платежам в бюджет в размере более 1000 руб.
- не имеют среди учредителей государственные органы и органы местного самоуправления

Этапы конкурса:



Формального ограничения по размеру гранта не установлено, целесообразность предложенной сметы и соответствие запрашиваемого размера гранта целям и результатам проекта оценивают эксперты. Рекомендуется придерживаться следующих размеров запрашиваемого гранта в зависимости от типа проекта.

- до 500 тыс. рублей — проекты, реализуемые организациями с небольшим опытом и/или на небольшой территории
- свыше 500 тыс. рублей и не более 3 млн рублей — региональные проекты
- свыше 3 млн рублей — проекты, реализуемые на территории нескольких регионов или федеральных округов
- свыше 10 млн рублей — проекты общероссийского масштаба и значимости

Фонд региональных социальных программ «Наше будущее»

Фонд создан в 2007 году для реализации долгосрочных социально значимых программ и проектов, где могут быть применимы принципы социального предпринимательства, и оказывает финансовую и нефинансовую поддержку социальных проектов.

Конкурс «Социальный предприниматель»:

В рамках конкурса Фонд «Наше будущее» выделяет финансирование в виде беспроцентных целевых займов на проекты, деятельность которых направлена на решение проблем общества.

Приоритетные направления:



услуги в сфере
туризма



производство
товаров



здравоохранение



спорт
и отдых



обработка
вторичного сырья



образование



деятельность по уходу
за пожилыми



деятельность музеев
и объектов культуры

Формы поддержки:

Сумма займа

до 40 млн руб.

(для начинающего бизнеса)

— до 2 млн руб.)

Срок возврата займа

до 10 лет

(для начинающего бизнеса/

займов до 3,5 млн руб. — до 5 лет)

Этапы конкурса:



Требования к проектам:

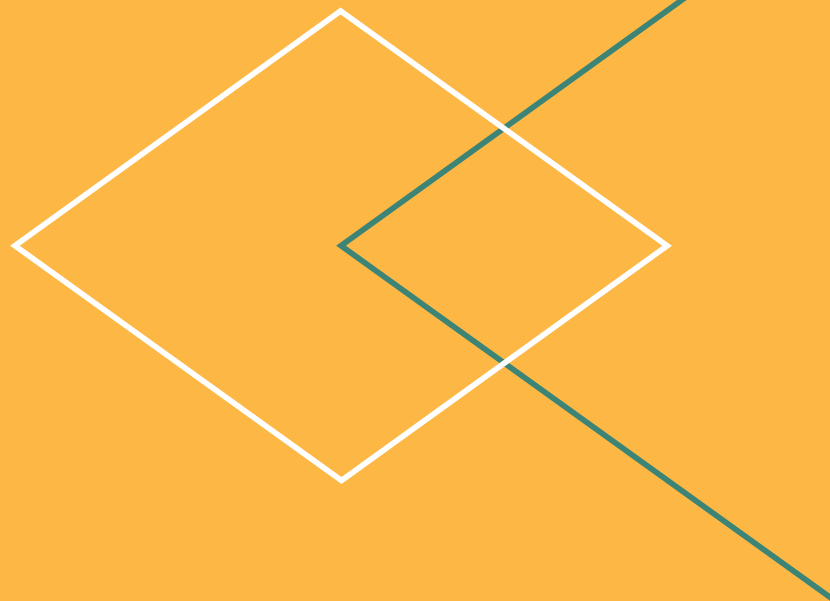
Сумма займа до 10 млн руб.

- проект должен реализовываться на территории РФ и способствовать достижению позитивных социальных изменений в обществе
- проект направлен на решение/смягчение существующих социальных проблем, улучшение качества жизни населения
- проект должен содержать определенную степень новизны в подходе к решению социальных проблем или инновационную составляющую, подтвержденную патентом
- проект должен иметь потенциал к тиражированию в других регионах РФ
- проект должен быть направлен на создание финансово устойчивой бизнес-модели, способной работать самостоятельно по завершению финансирования со стороны Фонда
- участие заявителя собственными средствами — не менее чем на 20% от суммы займа.
- наличие обеспечения по выдаваемому займу в виде залога и/или поручительства.

Сумма займа от 10 до 40 млн руб.

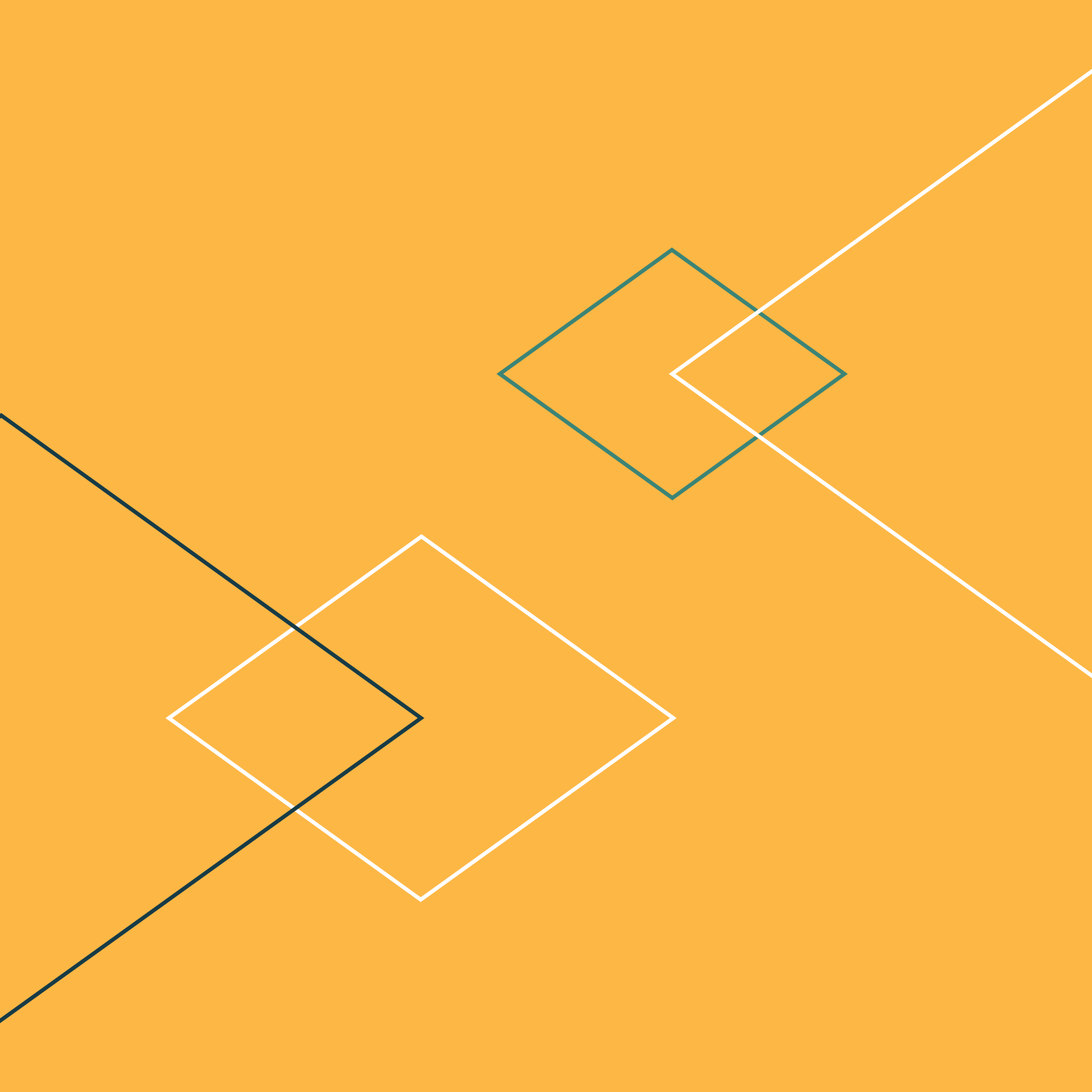
- наличие измеримого социально-преобразующего воздействия на население региона или страны. Воздействие от проекта должно охватывать не менее 1 000 человек в год
- наличие подтвержденных показателей социально-преобразующего воздействия за время работы компании
- апробированная устойчивая бизнес-модель проекта
- возможность масштабирования проекта (инвестиции направляются на развитие компании)
- наличие залога – недвижимое имущество, рыночная стоимость которого на момент подачи заявки составляет не менее 50% от суммы запрашиваемого финансирования





05

Гарантийная поддержка
бизнеса



05

Гарантийная поддержка бизнеса

80

Гарантийный фонд Новосибирской области
Корпорация МСП

80
82

Фонд развития малого и среднего предпринимательства Новосибирской области (Гарантийный фонд Новосибирской области)

Фонд создан при Минпромторге Новосибирской области в 2009 году. Основная цель деятельности фонда — предоставление поручительств субъектам малого и среднего предпринимательства в целях дополнительного обеспечения по долговому финансированию (кредитам, займам).

Требования к заявителю:

- является субъектом МСП (включен в Единый реестр МСП)
- работает официально и безубыточно, компания зарегистрирована на территории Новосибирской области
- отсутствует задолженность по налогам, сборам, зарплате
- отсутствуют просроченные платежи по кредитам и т.п.
- не проходит процедуру банкротства

Максимальный размер поручительства:

до 100 млн рублей
на одного заёмщика

до 120 млн рублей
на группу компаний

Процедура получения поручительства:



Программы фонда:

Размер поручительства	Категория заявителей	Цели использования поручительства	Стоимость поручительства
до 25%	вне зависимости от вида деятельности	пополнение оборотных средств, инвестиционные проекты, модернизация, реконструкция/ремонт, обеспечение исполнения контрактов, реализация проектов, рефинансирование и другое	0,5% годовых
до 50%			
до 60%	торговля операции с недвижимым имуществом/аренда туризм		0,75–1% годовых
до 70%	производство строительство транспорт и связь предоставление услуг ЖКХ и бытовых услуг с/х производители, малые инновационные компании		
до 75%	экспортёры и производители с/х продукции и продовольствия с/х кооперативы предприниматели, осуществляющие деятельность на территории моногородов быстрорастущие инновационные и высокотехнологичные предприятия субъекты МСП, содействующие занятости лиц старше 45 лет		0,75%

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» (Корпорация МСП)

Корпорация МСП осуществляет свою деятельность в качестве института развития в сфере малого и среднего предпринимательства в целях координации оказания субъектам МСП различных форм финансовой и нефинансовой поддержки. В рамках механизма гарантийной поддержки Корпорация МСП предоставляет независимые гарантии для обеспечения кредитов /займов малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнёрах.

Сумма гарантийной поддержки

от 50% до 100% от суммы кредита в зависимости от условий гарантийных продуктов

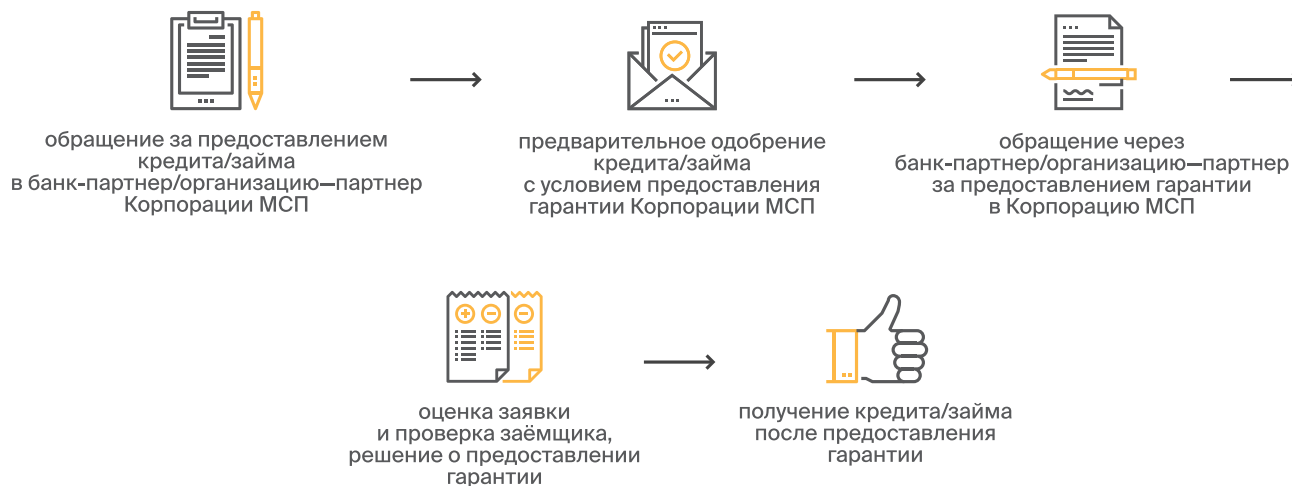
Срок гарантии

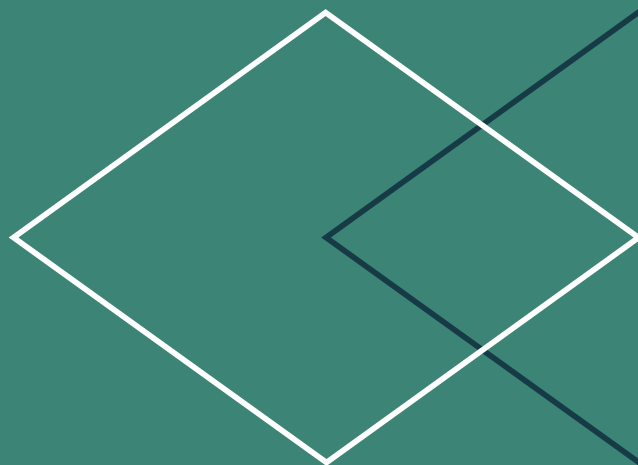
до 15 лет в зависимости от условий конкретного продукта

Вознаграждение за гарантию

0,75% годовых от суммы гарантии (при сумме гарантии от 500 млн руб. — 0,5% годовых) за весь срок действия гарантии

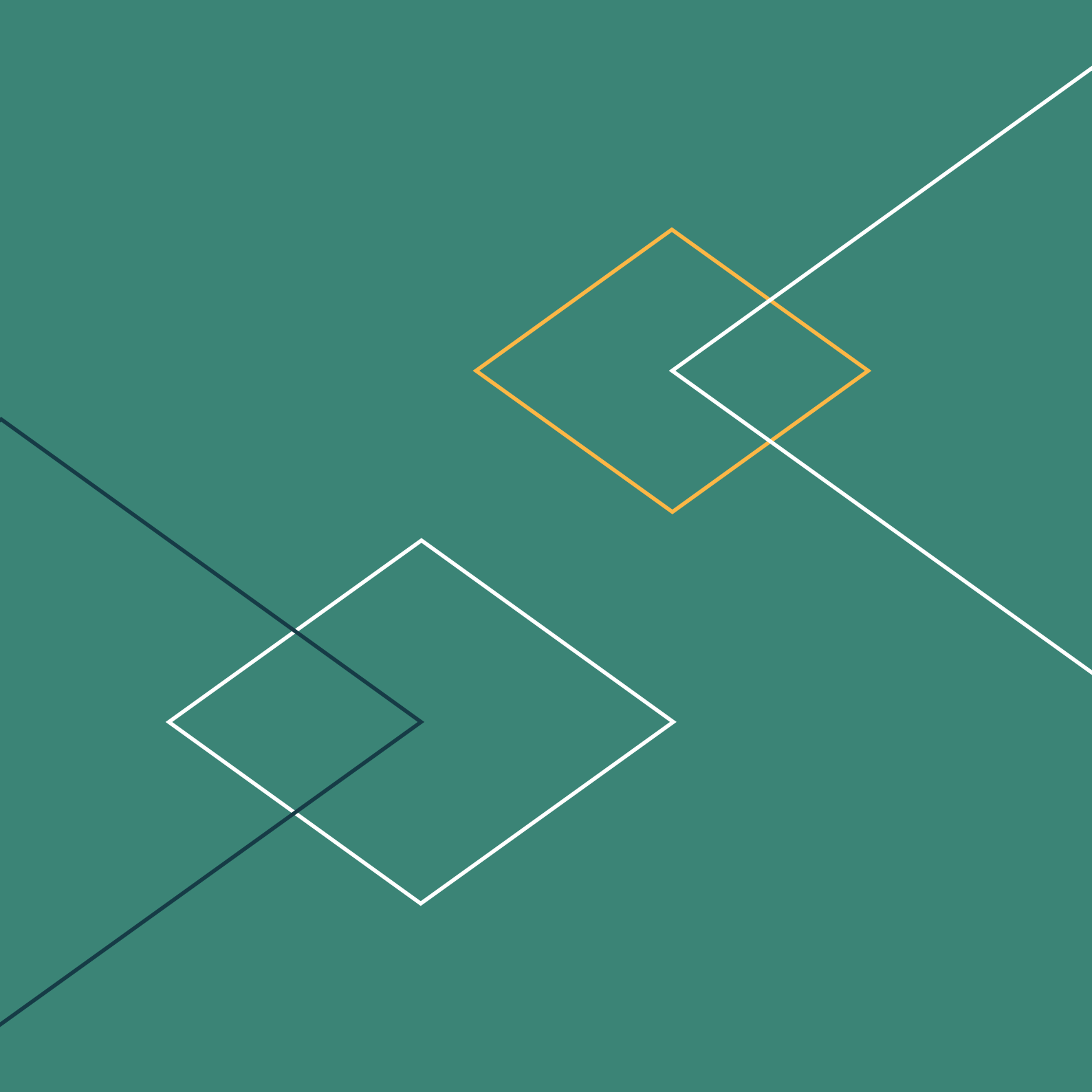
Процедура получения поручительства:





06

Инструменты продвижения
проектов, продукции и услуг



06

Инструменты продвижения проектов, продукции и услуг

86

Центр поддержки экспорта Новосибирской области

86

Российский экспортный центр

88

InvestVitrina

90

Центр поддержки экспорта Новосибирской области

Центр поддержки экспорта Новосибирской области оказывает полный спектр услуг по выводу региональных предприятий и их продукции на зарубежные рынки.

Центр создан в апреле 2012 года Министерством промышленности и торговли Новосибирской области. Цель работы Центра — расширение числа охваченных господдержкой предприятий, эффективное продвижение региональных инновационных разработок и конкурентоспособных технологий.

Получатели поддержки:

юридические лица и индивидуальные предприниматели

- зарегистрированные и осуществляющие свою деятельность на территории Новосибирской области
- относящиеся к субъектам МСП

Преимущества для стартапов:

- + консультирование по вопросам экспортной деятельности
- + организация участия предпринимателей в международных выставках на территории Российской Федерации и за рубежом
- + организация экспортных семинаров для предпринимателей
- + организация участия предпринимателей в программах по акселерации экспортеров
- + организация и проведение поездок за рубеж для встреч с иностранными партнерами
- + организация встречи иностранных партнёров на территории Новосибирской области — реверсные бизнес-миссии
- + услуги по переводу презентационных материалов на иностранные языки
- + услуги по подготовке и сопровождению экспортного договора
- + помощь в подготовке коммерческого предложения для экспорта продукции

-  услуги по поиску иностранного партнера за рубежом
-  проведение маркетинговых исследований иностранных рынков
-  помощь в размещении продукции предпринимателей на электронных торговых площадках
-  помощь в создании сайта на иностранном языке или переводе уже существующего сайта на иностранный язык
-  содействие в обеспечении защиты интеллектуальной собственности за рубежом
-  содействие в получении сертификатов и разрешений, необходимых для экспорта товаров (работ, услуг)

Предоставление услуг осуществляется в основном на безвозмездной основе и частично на условиях софинансирования (получение сертификатов, обеспечение защиты интеллектуальной собственности, перевод и модернизация сайтов).

ГРУППА КОМПАНИЙ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА (ГРУППА РЭЦ)

Государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых* и нефинансовых мер поддержки.

Компании-клиенты:

Все начинающие и действующие экспортёры несырьевой продукции, товаров и услуг без отраслевых ограничений.

В группу РЭЦ входят:

- АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ)
- АО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСПАР)
- АО «Российский экспортно-импортный банк» (АО «РОСЭКСИМБАНК»/РЭБ)
- АНО «Школа экспорта»

РЭЦ оказывает поддержку компаниям на любом этапе экспортной деятельности. Для получения поддержки компаниям необходимо обратиться в Территориальное управление РЭЦ в Новосибирске (Хаб «Сибирь и Урал»).

*Информация о финансовых инструментах поддержки Группы РЭЦ на стр. 18

**На протяжении всех стадий экспортной деятельности

1. Обучение основам экспортной деятельности**

Школа РЭЦ (семинары, видео-лекции)
Методические пособия

2. Выбор рынка и поиск покупателя

Аналитика
Консультации по выбору целевого рынка
Поиск потенциальных покупателей/партнеров
Выставки и бизнес-миссии

3. Подготовка товара к требованиям рынка

Сертификация
Патентование
Лицензирование
Free Sale Certificate

4. Переговоры и заключение контракта

Сопровождение переговоров
Рекомендации по подготовке коммерческого предложения
и маркетинговых материалов

5. Оценка ресурсов и подготовка к экспорту

Предэкспортное финансирование (РОСЭКСИМБАНК, ЭКСАР)
Консультирование
по логистике
Таможенное администрирование

6. Оплата

Кредитно-гарантийная поддержка (РОСЭКСИМБАНК)
Страхование (ЭКСАР)
Экспортный факторинг

7. Продвижение и развитие

Специальные программы поддержки экспорта
Экспорт по каналам электронной торговли
Программа Made in Russia
Отраслевые каталоги российских производителей
Всероссийская премия «Экспортёр года»

Invest Vitrina

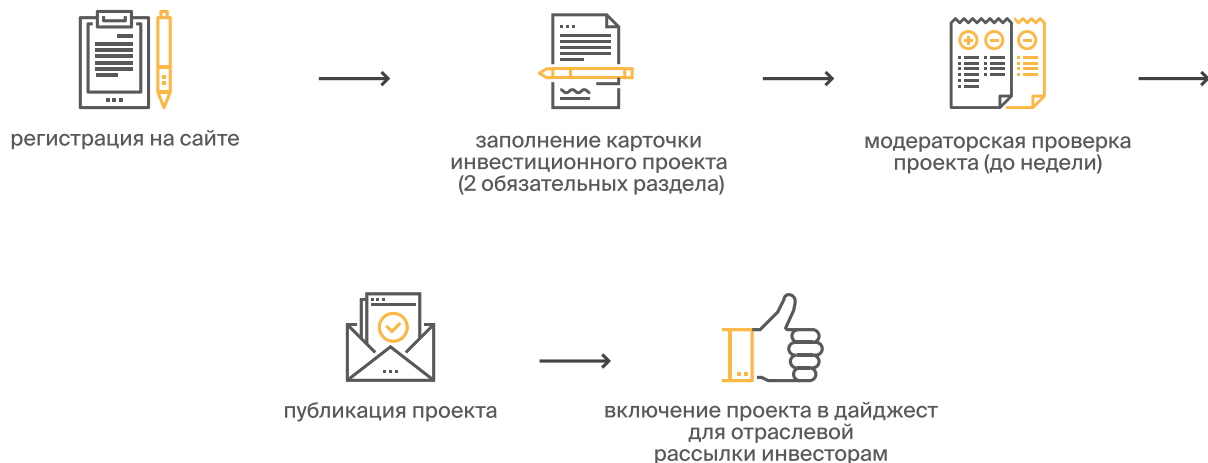
Invest Vitrina — это маркетплейс инвестиционных проектов. Предоставляет участникам инвестиционного рынка широкий спектр сопутствующих сервисов и услуг для размещения инвестиционных проектов и привлечения инвестиций в реальный сектор экономики.

Платформа разработана при поддержке Минпромторга России и группы Газпромбанка для улучшения качества взаимодействия участников инвестиционного рынка, готовых вести диалог для успешной реализации проекта.

Преимущества платформы для инициаторов проектов:

- бесплатная регистрация и публикация проектов
- широкая база крупных инвесторов страны

Процедура публикации проекта:





ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРЕ НАВИГАТОРА

Агентство инвестиционного развития Новосибирской области (АИР)

АИР — это специализированная организация по привлечению инвестиций и работе с инвесторами на территории Новосибирской области. Агентство создано региональным правительством в 2005 году и занимается комплексным сопровождением инвестиционных проектов на разных этапах развития.

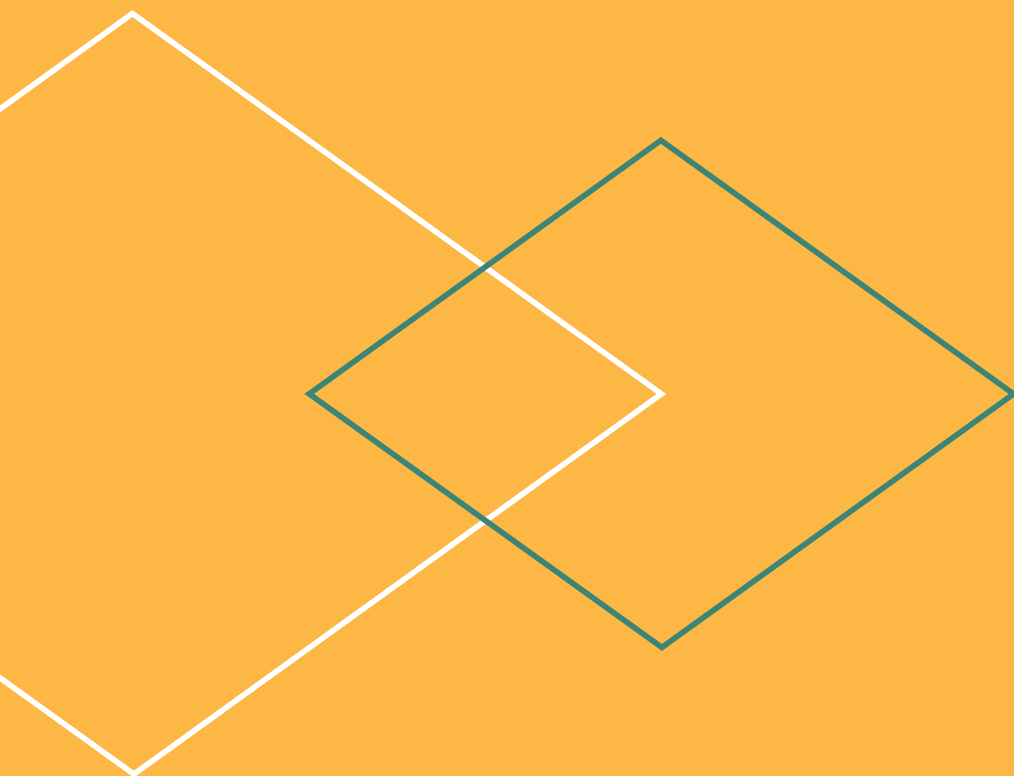
АИР помогает новым и действующим предпринимателям Новосибирской области:

- определить оптимальные инструменты финансирования инвестиционного проекта и текущей деятельности компании. Организовать взаимодействие с фондами, банками, лизинговыми компаниями и другими потенциальными инвесторами
- найти площадку для развития бизнеса в соответствии с потребностями компании
- подобрать комплекс мер государственной поддержки компании, подготовить и подать пакет документов на соискание мер поддержки
- организовать участие компании в специальных мероприятиях для бизнеса (форумы, выставки, бизнес-миссии, конференции)
- найти варианты повышения производительности труда на предприятии и внедрить технологии «бережливого» производства
- наладить и укрепить взаимодействие с органами власти всех уровней и ресурсоснабжающими организациями
- выйти на федеральный и международный рынки, в том числе используя возможности Представительства АИР в Москве

Агентство инвестиционного развития Новосибирской области — надежный проводник вашего бизнеса в регионе.

Электронная версия
Навигатора





АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
"АГЕНТСТВО ИНВЕСТИЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ"

630005, Россия, Новосибирская область, г. Новосибирск, ул. Ломоносова, 64а
+7 (383) 289-27-25, info@air-nso.ru